

Тариф вознаграждения Агента

в ПАО «МТС-Банк». Генеральная лицензия ЦБ РФ № 2268 от 17.12.2014 г.

Поручения Агента:

1. Привлечение Клиентов на банковское обслуживание

Вознаграждение Агента рассчитывается в соответствии с таблицей:

| Основные условия и сумма агентского вознаграждения (в т.ч. НДС/без НДС) | | |
|---|--|------------------------------------|
| | Вознаграждение Агента (фиксированное), выплачивается однократно за каждого привлеченного Клиента, с которым Банком заключен договор банковского обслуживания, в результате чего привлеченному Клиенту открыт первый расчётный счёт в Банке в валюте РФ по Тарифам: | |
| | «Проще простого», «Минимум», «Старт с 0» | «Точный», «Стабильный», «Выгодный» |
| Сумма агентского вознаграждения, в т.ч. НДС/без НДС | 2000 рублей РФ | 3500 рублей РФ |

| Дополнительные условия и сумма агентского вознаграждения (в т.ч. НДС/без НДС) | |
|--|------------------|
| Клиенты (срок регистрации 12 (Двенадцать) месяцев и более) | + 1000 рублей РФ |
| Суммарный объем расходов (дебетовые) операций в течение 3 (Трех) месяцев, не менее 100 000 (Ста тысяч) рублей* | + 2500 рублей РФ |
| Транзакционная активность по счёту Клиента после 3 (Трех) месяцев с даты открытия расчётного счёта** | + 2000 рублей РФ |
| Транзакционная активность по счёту Клиента после 5 (Пяти) месяцев с даты открытия расчётного счёта** | + 3000 рублей РФ |

Поручение, предусмотренное пп. 2.1.1. Договора, считается исполненным (а вознаграждение – подлежащим выплате Банком Агенту), если Клиент оплатил Банку комиссию за ведение счёта за первый месяц обслуживания/ за иной отчётный месяц (если клиент впервые уплатил комиссию Банку за ведение счёта по результатам второго/ иного последующего месяца обслуживания в Банке). Для тарифных планов, не предусматривающих взимание абонентской платы, или акционные предложения с льготным периодом обслуживания основанием для выплаты вознаграждения получение Банком комиссионного дохода по Клиенту в размере 1500 (Одна тысяча пятиста) рублей и более или среднедневной остаток по счёту в отчётном месяце более 150 000 (Ста пятидесяти тысяч) рублей ***

По Программе обслуживания «Старт с 0» поручение, предусмотренное пп. 2.1.1. Договора, считается исполненным (а вознаграждение – подлежащим выплате Банком Агенту) при получении Банком дохода на сумму не менее 500 (Пятиста) рублей.

Условия выплаты вознаграждения Агенту, предусмотренные настоящим Приложением, должны быть исполнены в течение 90 (Девяноста) календарных дней с момента заключения договора банковского обслуживания между Банком и Клиентом. Обязанность Банка по выплате вознаграждения Агенту возникает после исполнения условий выплаты вознаграждения. В случае, если по истечении 90 (Девяноста) календарных дней с момента заключения между Банком и Клиентом Договора банковского обслуживания условия выплаты вознаграждения Агенту, предусмотренные настоящим Приложением, не будут исполнены, обязательство Банка по выплате вознаграждения Агенту прекращается.

* В объем расходных операций не включаются операции:

- переводы со своего счёта на свои счёта в других банках;
- переводы между своими счётами внутри банка.

** Не менее 2-х исходящих платежей за исключением:

- переводы со своего счёта на свои счёта в других банках;
- оплата комиссии Банка;
- переводы между своими счётами внутри банка;
- платежи в бюджет и в государственные внебюджетные фонды;
- возврат ошибочно перечисленных денежных средств (на основании платежного поручения на возврат ошибочно перечисленных денежных средств).

*** Данные условия не распространяются на акционное предложение «3 в 1».

2. Привлечение Клиентов на обслуживание по ВЭД

Вознаграждение Агента составляет 8000 (Восемь тысяч) рублей РФ (в т.ч. НДС/без НДС) (фиксированное), выплачивается однократно за каждого привлеченного активного Клиента, с которым Банком заключен договор банковского обслуживания, в результате чего привлеченному Клиенту открыт расчётный счёт в иностранной валюте. Условием выплаты вознаграждения является активация расчётного счёта в иностранной валюте (далее – ВЭД), а именно получение комиссионного дохода не менее 4000 (Четырёх тысяч) рублей по ВЭД, а также подключение к первому расчётному счёту клиента в валюте РФ.

Данные условия выплаты вознаграждения Агенту должны быть исполнены в течение 90 (Девяноста) календарных дней с момента заключения договора банковского обслуживания между Банком и Клиентом. Обязанность Банка по выплате вознаграждения Агенту возникает после исполнения условий выплаты вознаграждения. В случае, если по истечении 90 (Девяноста) календарных дней с момента заключения между Банком и Клиентом Договора банковского обслуживания условия выплаты вознаграждения Агенту, предусмотренные настоящим Приложением, не будут исполнены, обязательство Банка по выплате вознаграждения Агенту прекращается.

Дополнительно Агенту выплачивается 2000 (Две тысячи) рублей РФ (в т.ч. НДС/без НДС) за привлеченного Клиента по ВЭД, по которому с момента выполнения условия активации в течение 90 (Девяноста) календарных дней комиссионный доход составил не менее 4000 (Четырёх тысяч) рублей по ВЭД ежемесячно.

3. Привлечение Клиентов на Продукты партнеров Банка

Вознаграждение Агента составляет:

При ежемесячном объеме продаж до 10 Продуктов партнеров Банка - 10 (Десять) процентов от стоимости каждого оформленного и оплаченного Клиентом Продукта партнеров Банка;

При ежемесячном объеме продаж от 10 до 20 Продуктов партнеров Банка - 15 (Пятнадцать) процентов от стоимости каждого оформленного и оплаченного Клиентом Продукта партнеров Банка;

При ежемесячном объеме продаж свыше 20 Продуктов партнеров Банка - 20 (Двадцать) процентов от стоимости каждого оформленного и оплаченного Клиентом Продукта партнеров Банка.